

Koostöö väiketootjaga

Kalle Reiter
AS Sagro
19.märts 2019
Aiandusfoorum



Mis ajendas koostööd tegema?

- Ühistegevus ei ole saavutanud oma eesmärki
- Spetsialiseerumine tootmises
- Võimalikkusest olla partner tootjatele
- Usaldatavus
- Käibevahendite olemasolu?



Eeldused koostöök

- Turustuskanalid
- Logistika süsteem
- Toodete laialdane valik
- Kaubanduse „ohjeldamatud” tingimused
- Kogemused müügitöös
- Tunnustamine

Soovitused väiketootjale

- Spetsialiseerumine teatud kultuuridele
- Kvaliteet
- Sordid
- Regulaarsed tarned
- Pakkumise perioodilisus
- Pakendamine kui võimalus.
- Kaubamärk, tootja

Kapsakombain



Porrulaugu koristus



Peedikombain



Mis määrab prioriteetidid?

- Klient kujundab toote valiku
- Müügi kohad määravad mahud
- Riigi majanduspoliitika - määrab võimaliku kultuuri
- Kaupmees kirjutab kvaliteediklassi
- Pakendi nõuded seadusest
- Taara osas palju erinevaid seisukohti

Hetke eelistused

- Mitmesugused pakendatud köögiviljad (salatid)
- Maheköögiviljad (kvaliteet !)
- Pestud juurviljad
- Poleeritud juurviljad
- Kooritud juurviljad
- Tava juurviljade (mullased) jaemüük muutumas olematuks

Ilusat kevadet !

Täna kuulamast